

Ausbildung zum/zur Verkaufs- und Kommunikationstrainer/in

„Trainingserfolg ist kein Zufall“



Die PaulySales „Ausbildung zum Verkaufstrainer in 6 Schritten“

Sie suchen und brauchen eine Ausbildung, die Ihren persönlichen Marktwert steigert?
Sie wollen sich als zukünftige/r Verkaufstrainer/in im Weiterbildungsmarkt behaupten
und durchsetzen?

Wir bilden Sie professionell aus!

Schritt 1

Training „Grundlagen des Verkaufstrainings“ (2 Tage)

- Die heutigen Anforderungen an moderne und innovative Verkaufstrainer
- Verkaufstraining im Verdrängungs- und Krisenmarkt
- Die erste eigene Trainingssequenz
- Die fachgerechte Analyse von Verkaufssituationen

Ausbilder: Bodo Pauly, Geschäftsführer PaulySales GmbH

Schritt 2

Hospitation I „Training live erleben“ (1 Tag)

Schritt 3

Training „Erfolgreich Verkaufstrainings realisieren“ (2 Tage)

- Ermitteln des aktuellen Trainingsbedarfs in Unternehmen
- Entwickeln und Durchführen von Trainingssequenzen
- Vermitteln und Üben von Verkaufstechniken
- Einsatz von Verkaufsübungen durchführen
- Der Lerntransfer in die Praxis

Ausbilder: Bodo Pauly, Geschäftsführer PaulySales GmbH

Die PaulySales „Ausbildung zum Verkaufstrainer in 6 Schritten“

Schritt 4

Hospitation II „Training live erleben und umsetzen“

Schritt 5

Training „Kommunikative Fitness als Trainer“ (2 Tage)

- Zielführende Kommunikationsmodelle im Verkauf
- Zielgerichteter Einsatz von Medien in den Trainingsphasen
- Das motivierende Videotraining
- Grundlagen Moderation/Präsentation

Ausbilderin: Christina Platvoetz, Bereichsleiterin PaulySales GmbH

Schritt 6

Training „Arbeiten mit Gruppen – Umgang mit Konflikten“ (2 Tage + 1 Tag Prüfung)

- Gruppendynamik nutzen und beherrschen
- Der Umgang mit homogenen/heterogenen Gruppen
- Gruppenpotenziale für Trainingsziele nutzen
- Entstehen von Konflikten im Training
- Konfliktlösungsstrategien kennen und im Training einsetzen
- Der Umgang mit kritischen Situationen im Training

Ausbilder: Bodo Pauly, Geschäftsführer PaulySales GmbH

Prüfer: Bodo Pauly und Christina Platvoetz

Wissenswertes

Investition

EUR 4.900,— zuzüglich MwSt.
und bei Bedarf Übernachtung

Inkl. aller Unterlagen und der Tagungspauschalen

Mindestteilnehmerzahl: 8 Personen

Die PaulySales GmbH ist seit über 10 Jahren für renommierte Firmen europaweit als Verkaufsexperte tätig. Bodo Pauly ist bereits seit über 20 Jahren im Verkaufstraining tätig und hat viele erfolgreiche Ausbildungsgänge konzipiert, die von den mehr als 3.000 Teilnehmern und Teilnehmerinnen als „besonders praxisnah und praxistauglich“ beurteilt werden. PaulySales bildet seit 7 Jahren Trainer regelmäßig aus.

Wünschen Sie weitere Informationen?

Gerne senden wir Ihnen detaillierte Informationen und Referenzen zu oder informieren Sie in einem persönlichen Gespräch über Ziele, Inhalte, Chancen und Möglichkeiten der Ausbildung.

Kontakt

Bodo Pauly

PaulySales GmbH
Dreckenacher Weg 10
D-56295 Lonngig

Telefon +49 (0) 2625 95994-50

Fax +49 (0) 2625 95994-51

E-Mail info@paulysales.de

Internet www.paulysales.de