



Hanns Landa

Trainer und Coach für Verkauf und Führung

Fragen sind die Gewürze unserer Gespräche.

Qualifikationen

- + Business Coach (d.v.c.t.)
- + Life Games (Keith Johnstone)
- + Transaktionsanalyse für Führungskräfte
- + Persönlichkeitsanalysen (DISG u.a.)
- + Storytelling Masterclass (RTL Journalistenschule)
- + PE-Workshops (INSEAD)

Aktuelle Projekte und Tätigkeitsschwerpunkte

- Konzeption und Durchführung von Verkaufstrainings • Trainings zur Persönlichkeitsentwicklung
- Coaching in Change und Problemlösungsprozessen
- Coaching für Führungskräfte
- Coaching und Supervision für Trainer
- Teamentwicklung und Teamcoaching
- Konzeption für Blended Learning
- Redakteur (Internet)
- Moderation (Strategieworkshops u.a.)